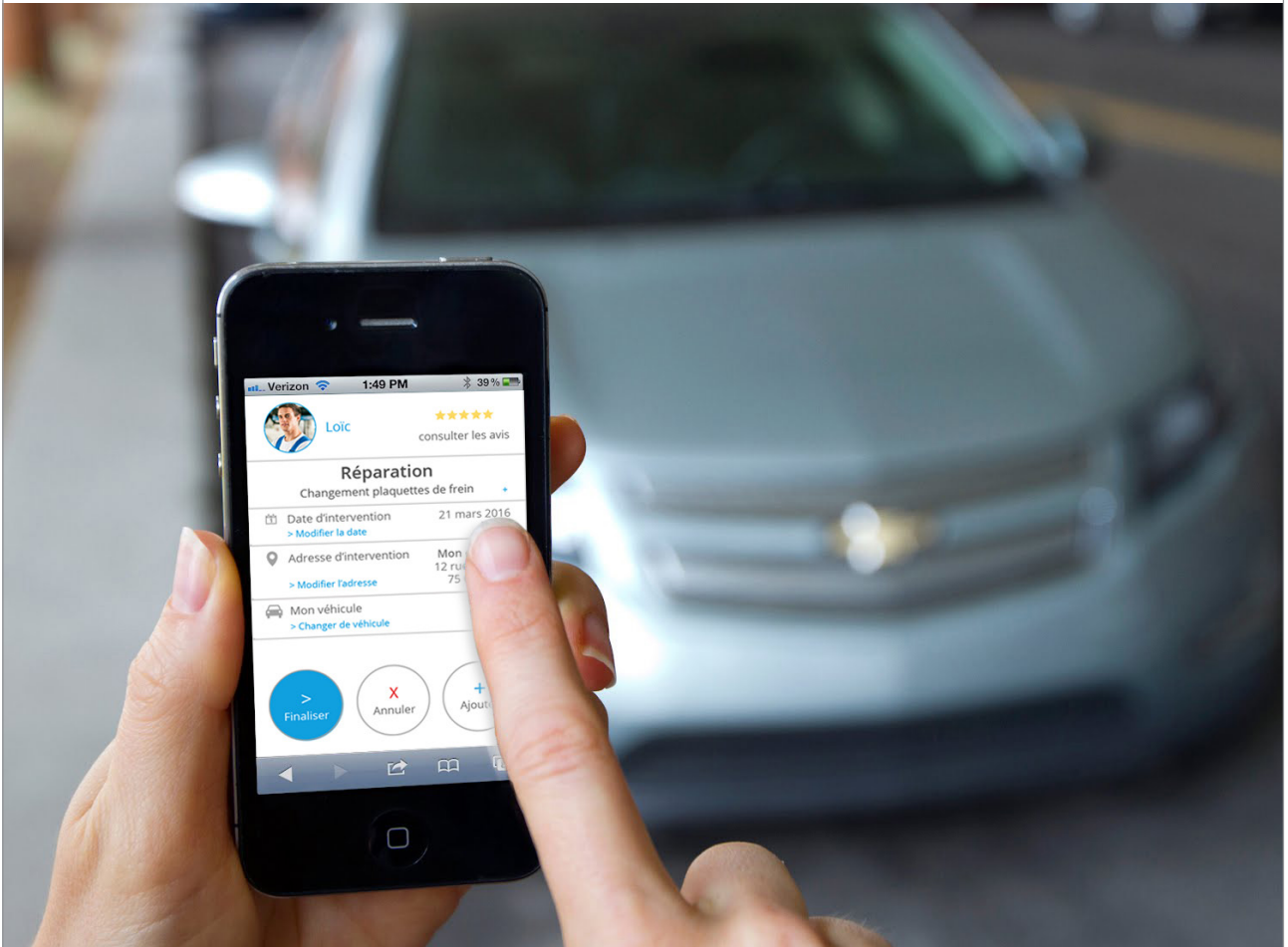




mecanicadom.com
Votre mécanicien chez vous en quelques clics !

DOSSIER DE PRESSE 2016



SOMMAIRE

1. PRESENTATION
2. LE MOT DES FONDATEURS
3. COMMUNIQUE DE PRESSE
4. RENCONTRE AVEC LA STARTUP MECANICADOM

1. Présentation

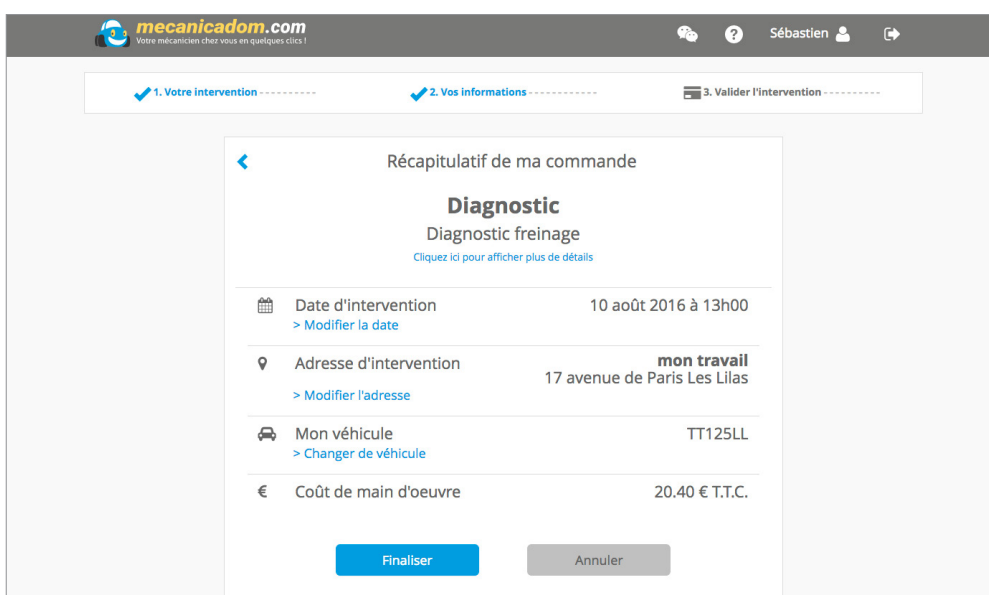
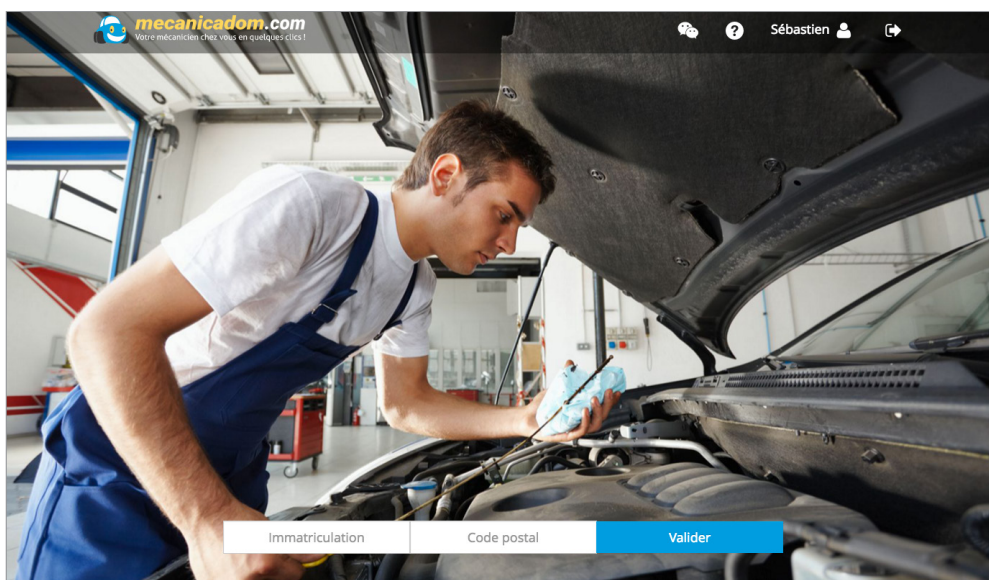
La startup MekanicaDom développe une plateforme Internet de mise en relation entre mécaniciens itinérants et clients.

MekanicaDom fédère des mécaniciens itinérants au sein d'une plateforme de commande de diagnostic, de prestations d'entretien et de réparation automobile.

Le site fait intervenir des mécaniciens indépendants diplômés et expérimentés équipés pour des interventions sur véhicule de tourisme sur le parking ou box privé du domicile des clients.

Avec l'objectif de réunir 50 mécaniciens sa plateforme à l'horizon 1 an, MekanicaDom ambitionne de devenir le premier service d'entretien automobile en ligne.

Trouver un mécanicien prêt à intervenir chez vous rapidement avec les pièces nécessaires et tout en préservant ma garantie constructeur, c'est désormais possible avec MekanicaDom.



2. Le mot des fondateurs

Le garage de mécanique 3.0

Fondé en juillet 2016, Mecanicadom est une plateforme de réservation instantanée de mécaniciens itinérants pour la réalisation de prestations d'entretien et de réparation automobile. La technologie Mecanicadom permet la réservation d'une prestation de diagnostic, d'entretien et de réparation par un mécanicien qualifié et équipé pour le jour même sous réserve de disponibilité. L'utilisateur choisit son intervention parmi une liste de près de 50 services de diagnostic, entretien et réparation automobile. Un mécanicien diplômé, expérimenté sera en mesure d'intervenir parfois le jour même en apportant la pièce détachée et le matériel nécessaire à l'intervention.

Une politique de développement durable

Notre service rime aussi avec écologie. Mecanicadom respecte les préconisations du ministère de l'écologie concernant la collecte des liquides usagés. Nos prestataires s'engagent en effet à déposer tous les liquides et matériaux usagés dans des centres de recyclage agréés.

Aider les mécaniciens dans la gestion de leur activité

Les mécaniciens partenaires ont accès à un service d'accompagnement pour la mise en place de leurs activités incluant les aspects administratifs, techniques et d'utilisation de la plateforme. Ils bénéficient également dans le cadre de leurs interventions, d'un support technique téléphonique et d'un accès à des équipements professionnels à des conditions avantageuses. Ils profitent en outre, d'une interface de gestion optimisée de leur planning et de leur facturation.

Un service sur-mesure

Mecanicadom offre un service de réservation en ligne, accessible 24h/24, 7j/7 sur le site web et via les versions mobiles. L'avantage principal du mécanicien à domicile : un prix juste fixé à l'avance et une prestation garantie 12 mois.

Un support technique permanent

Nos mécaniciens ne sont pas démunis durant leurs interventions : nous sélectionnons uniquement des mécaniciens diplômés, expérimentés et nous leur apportons le support technique permanent d'un consultant expert. Ils ont ainsi accès à tout moment aux notices constructeurs, plan de révision, notices de montage et conseil pour optimiser et réussir toutes leurs interventions.

Des interventions garanties

Nos mécaniciens sortent couverts ! Afin de garantir nos interventions du côté client comme

du côté mécanicien, nous faisons souscrire à tous nos mécaniciens nouvellement affiliés, une police d'assurance sur-mesure couvrant toutes leurs interventions. Nous garantissons par ailleurs, toutes nos interventions pendant 12 mois ou 15000 km.

Une organisation flexible

Nos mécaniciens interviennent sous le statut d'auto-entrepreneur, ce qui leur permet de gérer librement leur planning. C'est la condition pour attirer les meilleurs mécaniciens. Ce statut permet également de garantir à nos clients le meilleur rapport qualité / prix. Puisque nos mécaniciens ne sont pas salariés, nous exigeons de leur part une qualité de travail irréprochable : une moyenne de 4 étoiles sur 5 à partir de 3 interventions est en effet exigée pour rester membre actif de notre plateforme. Cette organisation est enfin la meilleure façon d'offrir à nos clients une économie substantielle allant jusqu'à -30% par rapport à un garage traditionnel.

3. Communiqué de presse

Lancement de Mekanikadom.com, premier site Français de mécanique à domicile

La promesse de Mekanikadom.com, un mécanicien chez vous en quelques clics

Crée par Florent, Khalid et Sébastien, Mekanikadom.com permet aux utilisateurs de commander une réparation ou entretien automobile à leur domicile de façon sécurisée, rapide et transparente. L'idée de ce service découle d'un constat simple : les garages traditionnels souffrent d'une mauvaise image auprès du public du fait d'un manque de transparence dans leurs tarifs, d'un accueil client très sommaire... Et nous pensons que le digital peut apporter une amélioration dans l'expérience client de tout point de vue.

Notre concept est en effet facile d'utilisation :

- Des tarifs transparents
- Une garantie constructeur préservée
- Un paiement sécurisé : le mécanicien n'est rémunéré qu'une fois l'intervention terminée, c'est au client de confirmer qu'il accepte de régler la prestation
- Un service ouvert aux véhicules récents comme aux véhicules anciens

Un positionnement qualitatif et ultra sécurisé

Chez Mekanikadom, nous pensons que le luxe dans l'entretien automobile est de pouvoir faire des économies à la fois de temps et d'argent tout en bénéficiant de prestations de qualité. Tous nos mécaniciens sont formés en interne pour répondre à la charte Mekanikadom et sont ensuite testés par nos consultants. Dans le cadre de notre charte qualité, toutes les interventions sont notées et évaluées par nos utilisateurs. Par ailleurs, toutes nos prestations sont garanties 12 mois.

Fini les inconvénients du bouche à oreille et des petites annonces, les heures d'attente au garage, les factures à rallonge, place aux nouvelles technologies : Mekanikadom a développé une solution technique permettant de trouver instantanément le mécanicien le plus proche de chez vous, disponible à la date souhaitée et équipé pour effectuer la réparation demandée.

Aujourd'hui, Mekanikadom est la seule plateforme de mise en relation entre mécaniciens indépendants et clients qui garantit la préservation de la garantie constructeur et qui permet une réservation d'un mécanicien à son domicile sous 24h.

Des atouts qui font la différence :

Une expérience digitale aboutie : le temps de réservation est optimisé pour une commande en quelques clics. L'utilisateur entre son numéro d'immatriculation et choisit le type d'intervention souhaité, la date et le lieu d'intervention. S'il dispose déjà des pièces, il peut commander une intervention pour le jour même sous réserve de la disponibilité des mécaniciens de son périmètre.

Un support technique permanent : afin d'optimiser les interventions et offrir un service irréprochable, nos mécaniciens peuvent faire appel à tout moment à un technicien par téléphone qui leur fournira toutes les informations nécessaires pour mener à bien leurs interventions : rappel des préconisations constructeurs, information montage constructeur etc...

Des pièces détachées de qualité premium : nous n'installons que des pièces agréées par les constructeurs et de qualité supérieure afin d'accroître la longévité des véhicules de nos clients.

Des prestataires recrutés sur dossier et entretien : alors que les acteurs actuels permettent à tout mécanicien disponible de proposer ses services, Mecanicadom a mis en place un processus de sélection très stricte incluant la vérification des diplômes, des expériences et du casier judiciaire.

En résumé, Mecanicadom c'est :

- Une plateforme gratuite pour tous
- Une couverture sur toute l'Ile de France
- Une équipe pluridisciplinaire
- Une vraie conviction : à l'heure où le pouvoir d'achat des ménages ne fait que décroître et où le coût d'utilisation des véhicules a crû de façon importante sur ces dernières années, nous sommes convaincu de l'avenir des services d'entretien à domicile. C'est un service en plein développement qui ne demande qu'à être structuré et organisé.

4. Rencontre avec le CEO de Mekanicadom

Quel est votre parcours ?

Diplômé de l'ESCEM Tours, j'ai été Gérant de portefeuilles puis Banquier Privé. Convaincu du potentiel de Mekanicadom et après plusieurs mois à travailler seul sur ce projet en utilisant mes congés et week-end, j'ai fini par prendre un congés de 7 mois pour monter une équipe et parvenir enfin à développer la solution technique adaptée.

Comment avez-vous constituer votre équipe ?

La première personne à rejoindre le projet a été Sébastien que j'avais rencontré plusieurs années auparavant. Designer de formation, il a pris en charge les aspects de design du site, marketing et communication.

Florent, ingénieur de formation et déjà indépendant, nous a rejoint comme CTO en avril 2016 pour mettre en place toute la solution technique.

Comment avez-vous organisé le lancement de votre activité ?

Nous nous sommes installés au sein d'une pépinière d'entreprises proche du port de Gennevilliers. Ce qui nous donne accès à l'ensemble de nos fournisseurs à moins de 100m à vol d'oiseau ! Un gain considérable pour la gestion de nos commandes de pièces détachées automobiles. C'est aussi un moyen de faire économiser à nos clients jusqu'à 30% sur la fourniture des pièces détachées.

Quelle est votre ambition pour votre première année d'activité ?

Nous souhaitons dans un premier temps tester notre service sur l'Île de France en nous déployant sur l'ensemble des départements et communes de la couronne Parisienne. L'objectif est d'atteindre un nombre de 50 mécaniciens actifs c'est à dire, travaillant à temps plein sur notre plateforme.

Comment financez-vous votre développement ?

Nous nous finançons exclusivement en fonds propres pour le moment. Nous prévoyons le développement d'applications supplémentaires sur notre plateforme, ce qui nécessitera probablement l'embauche d'un développeur, ainsi que le lancement d'une campagne de communication radio et affichage. Ces deux actions seront financées prioritairement en fonds propres mais une ouverture du capital après notre phase de test n'est pas exclue.

Mecanicadom sur les réseaux sociaux



<https://www.facebook.com/Mecanicadomcom-586403588199537/?fref=ts>



<https://twitter.com/MecanicadomCom>



<https://plus.google.com/u/0/100770926112213667411>

Contact presse

Florent MASSON, CTO
florent.masson@mecanicadom.com
06 68 03 06 76

www.mecanicadom.com